



吉田光一社長

び、よい情報をいただけ
るし、こちらもよい情報
を与えることができ、そ
こからいろんなメリット
が派生してきます。
それと住む方に満つい
ただけている点も魅力で
らるんです。

今年には時代の要
求にかなった定期
借地権や、セキュ
リティを重視したアパー
ト建築などを提案して、
どんどん新しい需要層を
開拓していきたいと思っ
ています。

ンクリートや鉄骨系の建
物に住んだことのあるお
客さまからは必ず良い評
価がいただけます。です
から自信をもってお客さま
にミサワホームを薦め

定借事業に注力

MRD事業については
年間の目標を立てて展開
しています。昨年の実績
は定期借地権の提案と、
その中に新築住宅の紹介
と、私どもの得意分野で
あるアパートの紹介がで
きました。

ミサワホームと提携し
てよかった点は、内容の
濃い情報がけっこう入る
ことが一つ。共存共栄を
モットーに信頼関係を結
ぶ。他メーカーの建物の
管理もしているわけです
が、ミサワホームの木質
系住宅に入居されている
方、とくに、以前鉄筋コ
ンクリートや鉄骨系の建
物に住んだことのあるお
客さまからは必ず良い評
価がいただけます。です
から自信をもってお客さま
にミサワホームを薦め