

取材にご協力いただき、
ありがとうございました。

ご登場いただいた加盟店の皆さまと、フェイストゥフェイスのお付き合いをさせていただいておりますアットホームの営業担当です。今後とも、よろしくお願いたします。

◆**洵丸吉住宅センター**様

(「商売繁昌」に
ご登場)

越谷営業所
佐藤 信行



◆**白井建設(株)**様

(「店作りウォッチング」
にご登場)

静岡営業所
糠屋 高弘



◆**(株)リパティ**様

(「マイほっとタイム」
にご登場)

川崎営業所
加藤 良一



◆**(株)フラットエージェンシー**様

(「Face to Face」
にご登場)

京都営業所
西尾 潤也



(写真上)「チームワーク抜群のメンバーです」
(村上さん)。接客中の村上さん(下)



(写真下) 休日はゴルフに没頭し、リフレッシュ。「一昨年の賞金ランキング2位の平塚哲二プロは友人なので、調子の悪い時は電話で良くアドバイスをもらっているんですよ」と、ゴルフでももちろんプロ意識



り、営業部の牽引役として忙しい日々を送る。「賃貸事業の中で、部長という責任の重い立場にあるは、平成九年入社。現在は、主に賃貸事業に従事する村上さんは、今年創業三十周年の節目を迎える。その会社で事業を展開する(株)フラットエージェンシーは、今年創業三十周年の節目を迎える。その会社で

「常にプロ意識を持って、ワンランク上の接客を目指しています」

「でも、お客さまから感謝の言葉をいただいた時こそ、営業マン冥利につきますね。今後も感謝とプロ意識を忘れず、『夢と感動』を与えられる営業マンとして突き進んでいきます」。

仕事も趣味もプロ意識を持って取り組んでいます。



Face to Face
いきいき社員登場!

(株)フラット
エージェンシー
(京都市北区)

村上 昌隆さん



「常にプロ意識を持って、ワンランク上の接客を目指しています」

「いと期待も大きい。村上さん自身は、「自分が契約に携わった飲食店が著名な雑誌で『読者が選ぶグランプリ』に輝いたりされているのを見ると、一人ほくそ笑んでしまいます(笑)」と今の仕事を十分楽しんでる様子。